


Gerardo Flores

 www.linkedin.com/in/gerardofloresrojas

 +56 9 9238 8309

 E-mail: lgfloresr@gmail.com

Resumen

Ejecutivo con experiencia gerencial local y regional, en el área de finanzas en compañías multinacionales y locales. Conocimiento de mercado Latam y reglas de administración financieras internacionales. Ha liderado negociación, apertura, reorganización y crecimiento de nuevos negocios en Chile y en diferentes países de la región, asegurando la aplicación de normas corporativas, de inversión y de rentabilidad. Experto en el ámbito financiero – tributario; el uso de convenios de doble tributación internacional; elaboración y control de presupuesto; elaboración de estados financieros en doble moneda (USGAAP e IFRS) e implementación de normas anticorrupción chilena y americana. Posee visión estratégica para contribuir al crecimiento eficiente de los negocios, muy buen nivel de relacionamiento con accionistas, con liderazgo cercano y exigente y promotor de una cultura de colaboración y el alto desempeño.

Experiencia Laboral

SANTIAGO METALS Limitada (Denham Capital)

Empresa de fondo de capital privado, americano, dedicado a la inversión en proyectos mineros de generación rápida de caja. En Chile con un portafolio de proyectos para constituir 6 empresas mineras, actualmente 2 en etapas de construcción

Controller – Chile

2012 - 2018

Reporta al presidente de la compañía en Chile. Responsable la estructuración y gestión financiera de portafolio de proyecto. También lidera el área de Administración a cargo de la implementación y dirección administrativa de la compañía para servicios corporativos locales: Compliance, administración, finanzas contabilidad, IT, abastecimiento, control de gestión y reportes al directorio.

- Participa en la evaluación y negociaciones en la adquisición de activos productivos para la compra de 2 operaciones mineras de la IV Región.
- Conseguí la aprobación del plan de inversiones para financiar el portafolio de proyectos en el país, a través de una adecuada estructuración y argumentación ante la casa Matriz, asegurando la rentabilidad de los accionistas.
- Implementé un sistema de control de gestión para el desarrollo de proyectos mineros con inversión de USD 150 M.
- Diseñé y lideré la reingeniería tributaria (en Chile) de la compañía- en coordinación con la estrategia corporativa, utilizando convenios de tributación internacionales logrando un ahorro impositivo superior a US\$ 20 millones dependiendo del precio de venta de estas.
- Elaboré las políticas y procedimientos administrativos de la empresa asegurando una adecuada segregación de funciones, además de implementar la política anticorrupción chilena, americana y británica.
- Desarrollé y lideré la implementación de sistema SAP (BO) multiempresa, multi-moneda (US GAAP e IFRS) para el registro & control de información y gestión de seis empresas del grupo; obteniendo información oportuna y veraz para la toma de decisiones del directorio.

PUBLIMETRO LATAM

2006 - 2011

Empresa de periódicos gratuitos (medios online y offline) con presencia mundial y ventas anuales de 50M de € en la región Latinoamericana, con sobre 200 empleados.

Chief Financial Officer – Latinoamérica

2009 – 2011

Ingresa a la compañía como CFO para México logrando, en el 2009, un ascenso al cargo de CFO Latam.

Reporta a Gerente Regional para LATAM y CFO Corporativo (Suecia), miembro del comité ejecutivo para Latam. Responsable de la operación financiera en Latinoamérica (excepto Chile) para abrir operaciones de Joint Ventures en Ecuador, Brasil, México, Colombia, Perú y Guatemala participando, además, como miembro del directorio en tres de ellas.

Logros

- Coordiné las operaciones de Joint Ventures en Ecuador, Brasil, México, Colombia, Perú y Guatemala.
- Dirigí la negociación y cierre de acuerdos de accionistas y de franquicia en la región participando activamente en las auditorías de compra y en la evaluación de nuevos negocios.
- Aseguré la aplicación de las “mejores prácticas” de Metro Internacional, desarrolladas a nivel mundial homogenizando la cultura de la compañía en todas sus operaciones.
- Lideré la revisión y análisis de los presupuestos anuales regionales asegurando el cumplimiento de los contratos firmados con los diferentes países.
- Implementé estrategias tributarias y de inversión, de largo plazo, utilizando las ventajas de los tratados de doble tributación en la región Latinoamericana.

Chief Financial Officer – México

2006– 2009

Reporta a Gerente General y Gerente Regional de Finanzas Latam. lidera la operación financiera - contable y de tecnología de la información de la compañía. Confecciona los presupuestos anuales, participa en las auditorías tanto internas como externas junto con desarrollar las “mejores prácticas” para la empresa.

Logros

- Participa de la apertura de la operación en México como responsable de toda la implementación financiera, administrativa y homologación de procesos y procedimientos globales corporativos, con un equipo de 6 personas.
- Asegura el cumplimiento anual de los presupuestos, a través de una adecuada análisis y detección de desviaciones con oportuna implementación de medidas correctiva.
- Asegura el flujo de caja a través de facturación y recuperación en plazos con estándar superiores al mercado local.
- Reduce en 15% costos operacionales directos al reducir en 1 cm el tamaño del periódico.
- Presenté la información de los reportes financiero-contable a la casa matriz en moneda local y extranjera y de análisis de gestión para la toma de decisiones acerca de nuevas inversiones y financiamiento para el crecimiento de la operación local, logrando en 3 años una participación del 10%

BLN BEBELINE – Gerente General

2002 – 2006

Empresa productora y distribuidora de productos infantiles con presencia nacional a través de grandes tiendas, distribuidores mayoristas y tiendas propias con ventas anuales cercanas a USD 600K anuales con + 25 empleados.

Chiquita-Enza Chile

2001 – 2002

Empresa del sector agroindustrial con exportación de fruta fresca a países europeos y a USA con ventas anuales cercanas a USD 20M y con una dotación de sobre 250 empleados.

Director de Finanzas

Reporta a Gerente General y CFO corporativo (Cincinnati). Integra comité ejecutivo local y dirige a un equipo de 8 personas

- Lideré la exitosa renegociación de pasivos bancarios (con pool de 7 bancos) por más de USD 25M.
- Dirigí la reingeniería en las áreas contable - tributaria y TI contribuyendo al mejoramiento de información para toma de decisiones en el negocio de exportación de fruta fresca.
- Elaboré y presenté los estados financieros a la casa matriz en doble moneda junto con la explicación de éstos a la gerencia general, casa matriz y a la banca (en el periodo de renegociación).

INFODEMA S.A.

1997 – 2000

Empresa del sector industrial dedicada a la confección de tableros de contrachapado estructurales, de decoración y tableros de aglomerado, con ventas locales a través de distribuidores mayoristas y con ventas de exportación a países europeos y de la región latinoamericana alcanzando ventas cercanas a los USD 12M y con sobre 250 empleados.

Gerente General (CEO)

Lidera la dirección de sociedad anónima abierta, con 220 empleados, casa matriz en Santiago y planta industrial en Valdivia, relacionada con la producción, venta y distribución de tableros para la construcción y enchapados decorativos con ventas anuales de USD 12M y activos totales por aproximadamente USD 40M.

- Logré, junto con miembros del directorio, el alzamiento de convenio judicial preventivo a través de la negociación con la junta de acreedores (principalmente bancos locales y extranjeros).
- Exitosa administración de la caja de la sociedad logrando los fondos necesarios para cancelar compromisos de la operación durante todo el periodo preaprobación (9 meses) a través de una significativa reducción en los niveles de inventario, materias primas y productos terminados.
- Lideré la renegociación de deuda bancaria vencida por aproximadamente USD 40M obteniendo un importante descuento por parte de los acreedores financieros valistas junto con venta de activos prescindibles a terceros como parte de proceso de reestructuración de la compañía.
- Logré el reposicionamiento comercial de la compañía después del proceso de reestructuración operativa- financiera.
- Lideré un importante incremento en el nivel de producción, 80%, después de un año de reorganización, nivelando además los costos de operación de la sociedad, a través de reducciones de personal y de reingeniería y externalización de procesos, sin nuevas inversiones de capital.
- Reingeniería tributaria logrando ahorros y disponibilidad de caja por más de CLP 1.300M.
- Exitoso manejo en negociaciones colectivas con sindicatos en situaciones de crisis.

HILTI CHILE S.A.

1992 – 1996

Empresa del sector industrial dedicada a la elaboración y comercialización de herramientas y fijaciones para la construcción y la minería con venta local a través de distribuidores mayoristas y con puntos de venta propios (en Santiago y regiones) con ventas cercanas a los USD 15M y con sobre 80 empleados.

Chief Financial Officer

Lidera las áreas financiera - contable, tributaria y control de gestión de la compañía.

AMERICAN EXPRESS BANK LTD.

1985 – 1992

Banco americano (empresas corporativas) con ingresos anuales de USD 30M y con sobre 80 empleados.

Financial Controller

Lidera las áreas financiera-contable, planificación tributaria, recursos humanos y de control de gestión del banco.

DELOITTE, HASKINS & SELLS (hoy DELOITTE).

1980 – 1985

- División auditoría Chile: Auditor senior 1984 – 1985
- División auditoría USA: Auditor senior 1982 – 1984
- División auditoría Chile: Auditor Junior 1980 – 1982

Educación y Formación

Contador Auditor Universidad de Chile

Post Titulo en Administración de Empresas
ESAE, Pontificia Universidad Católica de Chile

Cursos en tributación local, de reportes de estados financieros en doble moneda y de planificación tributaria.
Cursos corporativos en las áreas de presupuestos, evaluación de inversiones y evaluación de riesgos.